

## **STAGE ASSISTANT(E) DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL**

Durée minimum : 4 mois. Durée maximum : 6 mois

***Tu veux intégrer une équipe dynamique et développer tes compétences au service de l'activité d'une école de commerce et au contact des entreprises du sport ?***

***Rejoins le CNPC SPORT de Grenoble pour ton stage !***

### **Finalités principales de la fonction**

- Participer au coaching étudiants sur les Techniques de Recherche d'alternance et stage.
- Participer à la mise en relation des candidats en lien avec les besoins de recrutement des entreprises.
- Participer à la création et l'organisation d'événements sport / networking.
- Relance commerciale auprès d'étudiants et entreprises.
- Qualification des étapes commerciales dans l'outil de GRC.
- Suivi des recrutements.

### **Profil de la fonction**

#### **Connaissances nécessaires (formation et expérience, niveau études, qualifications nécessaires)**

Etudes commerciales Bac + 2/3 minimum  
Affinité avec le secteur du sport  
Maîtrise de la bureautique

#### **Compétences requises (savoir-faire, compétences spécifiques à la fonction et à son environnement)**

Maîtriser la relation commerciale : prise de contact, techniques de vente  
Adapter son organisation de travail aux spécificités du secteur de la distribution des articles de sport  
Bien communiquer à l'écrit et à l'oral

#### **Comportements professionnels attendus (savoir-être)**

Grandes qualités relationnelles  
Rigueur et organisation personnelle  
Esprit d'équipe  
Qualités commerciales  
Capacité de négociation  
Capacité à convaincre

### **Contacts pour postuler (CV + LM)**

#### **CAMPUS DE GRENOBLE**

Joffrey MONTABORD  
[j-montabord@cnpc.fr](mailto:j-montabord@cnpc.fr)  
07 62 38 83 23