

STAGE ASSISTANT(E) DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

Durée minimum : 4 mois. Durée maximum : 6 mois

Postes à pourvoir sur les Campus de NANTES ou GRENOBLE ou PARIS

*Tu veux préparer une carrière dans le sport ?
Intègre le N°1 Français du recrutement pour les marques et magasins de sport*

Finalités principales de la fonction

- Participer au coaching étudiants sur les Techniques de Recherche d'alternance et stage.
- Participer à la mise en relation des candidats en lien avec les besoins de recrutement des entreprises.
- Participer à la création et l'organisation d'événements sport / networking.
- Relance commerciale auprès d'étudiants et entreprises.
- Qualification des étapes commerciales dans l'outil de GRC.
- Suivi des recrutements.

Profil de la fonction

Connaissances nécessaires (formation et expérience, niveau études, qualifications nécessaires)

Etudes commerciales Bac + 2/3 minimum
Affinité avec le secteur du sport
Maîtrise de la bureautique

Compétences requises (savoir-faire, compétences spécifiques à la fonction et à son environnement)

Maîtriser la relation commerciale : prise de contact, techniques de vente
Adapter son organisation de travail aux spécificités du secteur de la distribution des articles de sport
Bien communiquer à l'écrit et à l'oral

Comportements professionnels attendus (savoir-être)

Grandes qualités relationnelles
Rigueur et organisation personnelle
Esprit d'équipe
Qualités commerciales
Capacité de négociation
Capacité à convaincre

Contacts pour postuler (CV + LM)

CAMPUS DE NANTES

Thibault CHEVALIER
t-chevalier@cnpc.fr
06 99 89 67 72

CAMPUS DE GRENOBLE

Joffrey MONTABORD
j-montabord@cnpc.fr
07 62 38 83 23

CAMPUS DE PARIS

Nils BRIQUET
n-briquet@cnpc.fr
06 32 50 83 55