



## STAGE ASSISTANT(E) DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

Durée minimum : 4 mois. Durée maximum : 6 mois

Postes à pourvoir sur les Campus de NANTES ou GRENOBLE ou PARIS

*Tu veux préparer une carrière dans le sport ?*

*Intègre le N°1 Français du recrutement pour les marques et magasins de sport*

### Finalités principales de la fonction

- Participer au coaching étudiants sur les Techniques de Recherche d'alternance et stage.
- Participer à la mise en relation des candidats en lien avec les besoins de recrutement des entreprises.
- Participer à la création et l'organisation d'événements sport / networking.
- Relance commerciale auprès d'étudiants et entreprises.
- Qualification des étapes commerciales dans l'outil de GRC.
- Suivi des recrutements.

### Profil de la fonction

#### Connaissances nécessaires (formation et expérience, niveau études, qualifications nécessaires)

Etudes commerciales Bac + 2/3 minimum

Affinité avec le secteur du sport

Maîtrise de la bureautique

#### Compétences requises (savoir-faire, compétences spécifiques à la fonction et à son environnement)

Maîtriser la relation commerciale : prise de contact, techniques de vente

Adapter son organisation de travail aux spécificités du secteur de la distribution des articles de sport

Bien communiquer à l'écrit et à l'oral

#### Comportements professionnels attendus (savoir-être)

Grandes qualités relationnelles

Rigueur et organisation personnelle

Esprit d'équipe

Qualités commerciales

Capacité de négociation

Capacité à convaincre

### Contacts pour postuler (CV + LM)

#### CAMPUS DE NANTES

Thibault CHEVALIER

[t-chevalier@cnpc.fr](mailto:t-chevalier@cnpc.fr)

06 99 89 67 72

#### CAMPUS DE GRENOBLE

Joffrey MONTABORD

[j-montabord@cnpc.fr](mailto:j-montabord@cnpc.fr)

07 62 38 83 23

#### CAMPUS DE PARIS

Nils BRIQUET

[n-briquet@cnpc.fr](mailto:n-briquet@cnpc.fr)

06 32 50 83 55